



SPORT 2000

ERFOLG BRAUCHT NETZWERK

Mehr Sichtbarkeit. Mehr Reichweite.
Mehr Erfolg im Fachhandel.

GEMEINSAM ERFOLG GESTALTEN

Starke Marken brauchen starke Partnerschaften. SPORT 2000 verbindet führende Lieferanten mit einem leistungsfähigen Netzwerk selbstständiger Sportfachhändler. Gemeinsam schaffen wir die Voraussetzungen, um Marken sichtbar zu machen, Kunden zu begeistern und Wachstumspotenziale zu erschliessen. Mit gezielten Vermarktungskonzepten, digitalen Lösungen, praxisnahen Services und einem direkten Zugang zum Fachhandel unterstützen wir unsere Partner dabei, ihre Marktposition nachhaltig zu stärken. Dabei stehen Kooperation, Innovation und ein gemeinsames Ziel im Mittelpunkt: mehr Erfolg für Marken und den Sportfachhandel von morgen.

Die SPORT 2000 ist Bestandteil der ANWR SWISS AG, die als Retail-Serviceorganisation in den Bereichen Sport, Schuh und Fahrrad die Märkte der Zukunft formt.

Weitere Informationen zum Unternehmen: www.anwr-swiss.ch



KONZEPTE FÜR MAXIMALE SICHTBARKEIT

Starke Marken entstehen durch erfolgreiche Partnerschaften. Gemeinsam mit unseren Lieferanten entwickeln wir Lösungen für den Sportfachhandel und schaffen Mehrwert für Fachhändler und Konsumenten.

Mit gezielten Vermarktungs- und Kommunikationsmöglichkeiten stärken wir die Markenpräsenz, fördern Kaufimpulse und erschliessen neue Wachstumspotenziale.

Dafür bieten wir unseren angeschlossenen Lieferanten vielfältige Möglichkeiten, den Verkaufserfolg nachhaltig zu steigern und die Kundenbindung langfristig zu stärken.

Unsere Lösungen für deinen Markenerfolg

Sell-In Konzepte Umsatz steigern

Brand Connect Exklusiv

Beste Marge im Markt für eine bestimmte Warengruppe der Marke im Vororder & Nachorder.

Brand Connect Flex

Beste Marge im Markt für eine bestimmte Warengruppe der Marke aus 3 Modulen wählbar.

Black Basic / Top Deal

Einzelprodukte zu Top Preisen.

Mitgliederbonus

Mind. 2% ON-TOP Konditionen auf alle Bestellungen eines Jahres der definierten Marke/Lieferant.

Sell-Out Konzepte Marke sichtbar machen

Lieferantenportal

Zentrale Plattform für Händler für übersichtliche Informationen aller Marken und Lieferanten. Angebote, Konditionen, Ansprechpartner.

Digital Signage

POS einfach buchbar, tiefer Kontaktpreis, zeitgleiche Präsenz, Qualitätssicherung, 4 Wochen Laufzeit.

Bannerwerbung

Zusätzliche Visibilität für die Marke/Lieferant im Händlernewsletter, Händlerportal und Saisonwebinar.

Markenumsetzungen

Visibilität der verfügbaren Marke/Produkt beim Endkonsumenten sicherstellen, Sell-Out Unterstützung, Kundenfrequenzsteigerung.

Digital Fit Konzepte Prozesse optimieren

EDI

Automatisierung von Prozessen, beschleunigte Auftragsbearbeitung, Fehlerminimierung, Kundenbindung, Reports.

Data Clearing Center

Zentrale Schnittstelle, Standardisierung, Automatisierung, geringere Prozesskosten, konsistente Datenaufbereitung.

Power BI

Leistungsstarkes Visualisierungs- und Analysetool abgestimmt auf die Bedürfnisse des Lieferanten.

Stammdaten/FEDAS

Saubere, einheitliche Struktur aufbauen.

PLUS Konzept Für Lieferanten, die mehr erreichen wollen.



Exklusive Kommunikationsmassnahmen
Deine Marke im Rampenlicht.



Zusätzliche Visibilität
Bevorzugte Platzierung im Händlernetzwerk.



Retail-academy Guthaben
Weiterbildung fördern und Kompetenzen stärken.



Saisonwebinare & Fachinformationen
Frühzeitig informiert, gemeinsam besser planen.



Erweiterte Vermarktungsleistungen
Mehr Präsenz. Mehr Reichweite. Mehr Erfolg.



Finanzierungslösung Pr1me Pay
Exklusiver Zugang für PLUS Lieferanten.



Persönliche Umsetzungsbegleitung
Individuelle Betreuung.

Weitere Auskünfte zu Rahmenbedingungen erteilt der zuständige Category Manager.

UNSER ETABLIERTES ABRECHNUNGSSYSTEM

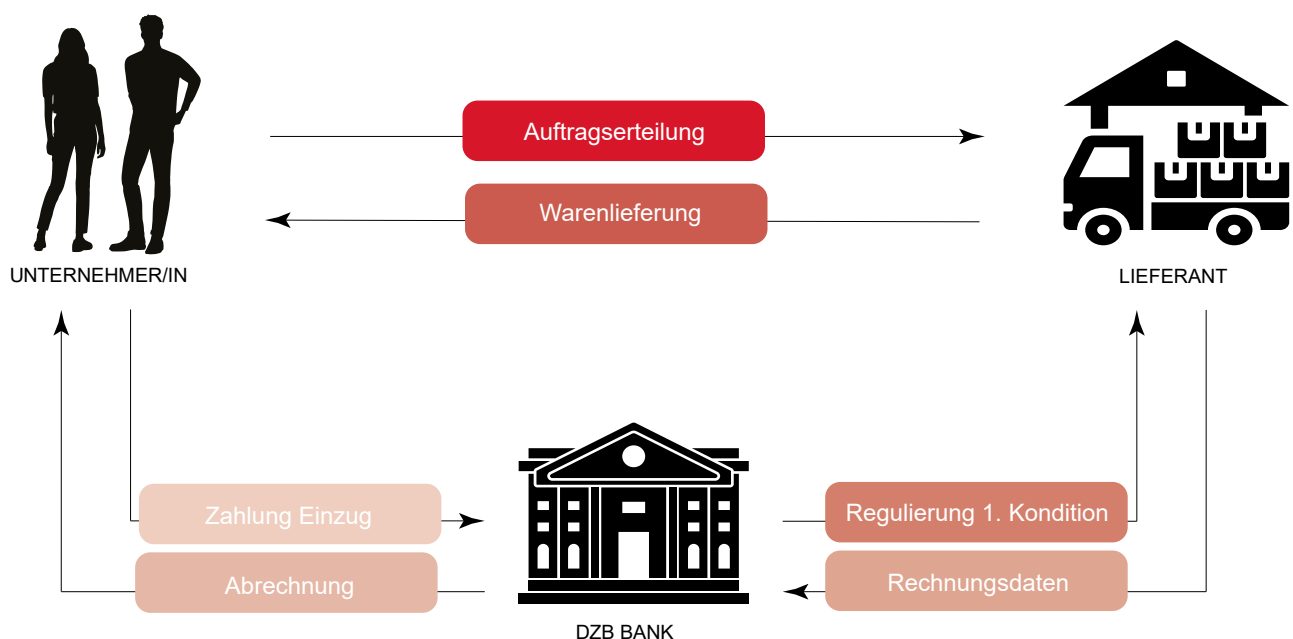
Unser Finanzinstitut, die DZB BANK, ist Spezialist und marktführende Bank für die Zentralregulierung. Ohne Zentralregulierung bekäme der Fachhändler für jede Warenlieferung eine gesonderte Rechnung. Allein das Bezahlen der einzelnen Rechnungen würde viel Arbeit bereiten. Um Zeit zu sparen und Fehler in der Abrechnung zu minimieren, sammelt die Bank Rechnungen unterschiedlicher Lieferanten für jeden Fachhändler und stellen sie gesammelt zu. Der Fachhändler zahlt nur an die regulierende Bank. Die Zentralregulierung vereinfacht die Abrechnungen zwischen den Handels- und Industriepartnern einer Kooperation und garantiert allen Seiten den pünktlichen Zahlungsfluss mit mehr Sicherheit und Effizienz. Die Lieferanten erhalten die garantierten Zahlungen zu fest vereinbarten Terminen.

Die Vorteile

- **Vereinfachtes Zahlungssystem** – Dank Sammelrechnung über die DZB BANK. Trotzdem jederzeit die volle Kontrolle über alle Bewegungen.
- **Kompakte Darstellung** – Rechnungsbelege in einem digitalen Archiv im Onlineportal der DZB BANK zu finden.
- **Keine Doppelzahlungen** – Die DZB BANK ist Mitglied im Fonds der genossenschaftlich organisierten Banken (Sparkassen und Raiffeisenbanken) und somit werden alle Verbindlichkeiten gegenüber den Lieferanten immer in 1. Kondition beglichen. Somit können keine Doppelzahlungen getätigt werden.
- **Attraktives Zahlungsmodell** – Für Industrie und Handel mit zeitgerechtem Valutaprogramm.
- **Saisonlinie** – Mit dem Finanzierungsprogramm der Saisonlinie erweitern die Fachhändler den finanziellen Spielraum – flexibel, einfach und zu attraktiven Konditionen.

Die DZB BANK ist Mitglied in der Sicherungseinrichtung des BVR

Die Sicherungseinrichtung des BVR (Bundesverband der Volks- und Raiffeisenbanken) ist ein finanziertes Bankensicherungs-system in Deutschland. Die Einrichtung kümmert sich um das Fortbestehen jeder angeschlossenen Bank und schützt den Kunden einer angeschlossenen Bank vor einem Verlust seiner Einlagen zu 100% ohne betragliche Begrenzung. Sofern eine der angeschlossenen Banken in wirtschaftliche Schwierigkeiten gerät, wird diese stets durch Sanierungsmassnahmen der Sicherungseinrichtung gestützt und so sichergestellt, dass sie ihre rechtlichen Verpflichtungen in vollem Umfang erfüllen kann (Institutsschutz).



DIE VORTEILE AUF EINEN BLICK

Als angeschlossener Lieferant profitierst du von einem starken Netzwerk und umfangreichen Dienstleistungen, ohne deine unternehmerische Freiheit einzuschränken.



WIR SIND FÜR DICH DA

Der persönliche Austausch steht bei uns im Mittelpunkt. Gerne zeigen wir dir, wie du von einer Partnerschaft mit SPORT 2000 profitieren kannst. Ob erste Informationen, konkrete Fragen oder ein unverbindliches Kennenlernen, wir stehen dir jederzeit kompetent, unkompliziert und auf Augenhöhe zur Verfügung.

Reto Müller

Strategischer Category Manager
Mobile 079 607 48 83
E-Mail reto.mueller@anwr-swiss.ch

Marcel Dörig

Category Manager Hartwaren
Mobile 079 425 29 53
E-Mail marcel.doerig@anwr-swiss.ch

Patrick Müller

Category Manager Textil/Footwear
Mobile 079 792 27 50
E-Mail patrick.mueller@anwr-swiss.ch



SPORT 2000

ANWR SWISS AG
Pfadackerstrasse 7
8957 Spreitenbach

044 307 50 00
info.sport2000@anwr-swiss.ch
www.anwr-swiss.ch